



ARUBA ENTERPRISE PER ARBO CONTINUITÀ OPERATIVA E MODERNIZZAZIONE IT PER VINCERE LE SFIDE FUTURE



SOLUZIONI ADOTTATE

✓ Virtual Private Cloud

Virtual Private Cloud è un servizio IaaS per creare uno o più **Virtual Data Center** su piattaforma di virtualizzazione **VMware vCloud Director** basata su **VMware vSphere**.

Il servizio, con **risorse garantite senza alcun limite di configurazione e storage ridondato su disco SSD NVMe**, permette di progettare e realizzare architetture virtuali complesse con semplicità.

Grazie all'**infrastruttura tecnologica di Aruba**, la soluzione **Virtual Private Cloud** può svilupparsi in modalità multi-VDC anche con risorse duplicate distribuite in data center distinti in ottica di **business continuity**.

Arbo SpA è una storica realtà italiana che opera nel settore delle soluzioni per riscaldamento, condizionamento e refrigerazione con un vasto catalogo di prodotti, componenti, ricambi e accessori per diverse tipologie di impianti. Nata nel 1968 a Fano, l'azienda è rapidamente cresciuta da semplice negozio per ricambi per il gasolio fino a diventare un vero e proprio punto di riferimento per il mercato della termotecnica. Dal 2017 Arbo è diventata un Gruppo significativamente presente in Italia, oltreché in Spagna e Regno Unito, e ad oggi vanta anche l'acquisizione di altre realtà italiane come Vercò Milano, incentrata sulla refrigerazione, e Piccinini di Bologna, società storicamente consolidata nel settore dei ricambi caldaie.

Il Gruppo Arbo si sviluppa nel mercato HVAC/R attraverso una rete di 71 punti vendita in Europa e oltre 70 agenti sul territorio, che forniscono un servizio di assistenza di qualità al lavoro degli installatori, manutentori e frigoristi.

Dalle pompe di calore e dagli impianti fotovoltaici di ultima generazione fino ai più moderni impianti di condizionamento e alle soluzioni per la refrigerazione commerciale e industriale passando per la ricambistica originale e compatibile, la proposta di Arbo è accompagnata da una cultura del servizio che affianca la clientela

professionale nella scelta e nell'implementazione di soluzioni tecniche evolute, affidabili e sicure, capaci di creare un concreto vantaggio competitivo attraverso una partnership che mette a disposizione attività di assistenza e iniziative di formazione personalizzate adeguando costantemente l'offerta alle tendenze e alle necessità del mercato.

La necessità

L'intera sfera delle operazioni di Arbo dipende da un ventaglio di applicativi fondamentali, in particolare i sistemi ERP e CRM nonché il middleware di raccordo con le attività e-commerce, per i quali è essenziale un'elevata disponibilità durante l'orario lavorativo dal momento che da essi dipendono i servizi critici legati alle operazioni di vendita, approvvigionamento, amministrazione e marketing. La stretta interconnessione dei vari sistemi è tale che sarebbe sufficiente l'interruzione di uno solo di questi servizi per provocare un impatto negativo diretto sulle attività commerciali dell'azienda.

In un contesto di progressivo miglioramento della solidità e della risposta dell'ambiente IT, l'azienda aveva già compiuto un primo passaggio verso un modello di erogazione e gestione delle macchine virtuali sotto forma di servizio mantenendo in colocation gli apparati di connettività e connessione VPN dei punti

vendita.

"Questa migrazione, in realtà abbastanza lineare e basata su un modello di servizio standard, ha rappresentato lo step iniziale di un processo di messa in sicurezza e miglioramento dell'interconnessione tra gli applicativi interni che ha l'obiettivo di arrivare presto a poterci concentrare più sui dati e sul loro valore che non sui servizi da cui tali dati dipendono", ricorda Stefano Storoni, Responsabile Infrastrutture IT di Arbo SpA.

La ricerca di un partner capace di accompagnare efficacemente l'azienda lungo questo cambio di paradigma si è intrecciata con l'approssimarsi della scadenza del contratto con il provider esistente, occasione per una valutazione di proposte capaci di supportare i piani di crescita di Arbo con un modello di servizi più completo e adeguato alle necessità previste.

La soluzione

Dallo scouting di nuovi potenziali fornitori, la proposta del Virtual Private Cloud di Aruba Cloud disegnata su misura dal team Aruba Enterprise è emersa quale soluzione ideale per una migrazione snella e veloce del parco VM in grado di garantire la business continuity desiderata su due data center di Ponte San Pietro, con in più la possibilità di implementare successivamente una soluzione di disaster recovery geografico attraverso la replica su un terzo sito.

"Attenzione ai costi, affidabilità e un progetto convincente in linea sia con le esigenze del momento che con i nostri progetti futuri sono stati gli elementi chiave della scelta", sottolinea Storoni. "Ma è sufficiente una visita a un data center Aruba per rendersi conto della differenza che offre una facility studiata da zero per dare risposte a medio e lungo termine a chi ricerca sicurezza e servizi in un'ottica di vera partnership: in questo senso c'è molta assonanza con la filosofia di business di Arbo".

I vantaggi

La rapida migrazione del data center sulla soluzione Virtual Private Cloud di Aruba Cloud ha consentito ad Arbo di mettere in sicurezza il proprio ambiente IT con le caratteristiche di business continuity necessarie ad assicurare la costante disponibilità dei servizi critici.

Da questa base di partenza la società ha quindi potuto concentrarsi sul passo successivo della propria strategia di modernizzazione digitale: implementare un servizio DBaaS su misura per la repatriation, in totale autonomia sulle proprie VM, dei workload di database attestati fino a quel momento presso un fornitore di livello hyperscaler, ottenendo i benefici di un costo certo e maggiormente competitivo – con un risparmio economico complessivo pari a circa il 30% – a fronte di una soluzione libera

da qualunque vincolo di vendor.

Potersi avvalere delle competenze specifiche del team di Aruba sull'ambiente VMware ha rappresentato un ulteriore plus del progetto. "Il nostro modello di lavoro prevede l'erogazione di macchine virtuali a richiesta senza occuparci direttamente del procurement e della gestione delle licenze a monte. Mentre il precedente provider ribaltava integralmente i costi delle licenze VMware procurandoci un significativo aggravio economico, questo non succede con l'attuale soluzione su Aruba Cloud. E anche sapere che Aruba Cloud è Pinnacle Partner di VMware rappresenta indubbiamente una tranquillità in più", afferma Stefano Storoni.

Sviluppi futuri

Le soluzioni Aruba Cloud stanno già aiutando Arbo a evolvere ulteriormente in direzione di un reale ambiente data-centric. In prima battuta la società sta tramutando in servizi DBaaS gestiti tutti i database dedicati agli applicativi interni ospitati nelle diverse VM; evoluzione che coinvolgerà anche un database ibrido su Kubernetes presente sul cloud di un provider di livello hyperscaler utilizzato dall'infrastruttura middleware di raccordo con il sistema e-commerce.

Per rendere ancora più resiliente l'ambiente

ERP è quindi in progetto un approccio a container e microservizi per evitare perdite di dati in caso di eventuale interruzione di un qualunque sistema collegato all'ERP stesso; considerate le implicazioni della normativa NIS2 che impone misure più stringenti per difendersi dalle cyberminacce, risultano importanti anche le future evoluzioni sul lato sicurezza con il rafforzamento delle strategie di disaster recovery sfruttando le opzioni offerte dai diversi data center Aruba.

Aruba Cloud è Pinnacle Partner di VMware by Broadcom

Innovazione e resilienza con i servizi Aruba Cloud ottimizzati per VMware.

Essere parte del Broadcom Advantage Partner Program, la più alta qualifica per i Cloud provider, ci permette di offrire soluzioni cloud avanzate per accompagnare le aziende nel loro percorso di trasformazione. Il nostro obiettivo è garantire una maggiore flessibilità grazie a un portafoglio completo di soluzioni basate su VMware, con servizi cloud che coprono ogni esigenza in termini di efficienza, sovranità e sicurezza.



ARUBA S.p.A.
Via S. Clemente, 53
24036 - Ponte San Pietro (BG)

CONTATTI
Tel. +39 0575 05077

